

Liebe Poolanbieter,

das Jahr 2016 war für die akpool GmbH ein ereignisreiches und erfolgreiches Jahr:

- Der Umsatz konnte um 20% gesteigert werden
- Umzug in ein neues Büro, Fläche auf 250m² verdoppelt
- 12 neue Poolanbieter hinzugewonnen, insgesamt jetzt 18 Anbieter / Mrz 2017: 22 Anbieter

Das Poolanbietermodell erfreut sich immer größerer Beliebtheit. Insgesamt hat die akpool GmbH im letzten Jahr 330.000 Karten online gestellt. 230.000 Ansichtskarten wurden 2016 einzeln verkauft. Auch unser Angebotsmodell für Premiumkunden erfreut sich immer größerer Beliebtheit. Letztes Jahr gab es durch Premiumverkäufe 80.000 Euro Mehreinnahmen.

Unsere Plattform akpool.de (.co.uk/.fr) etabliert sich immer mehr als Alternative zu den bisher verbreiteten Absatzkanälen, wie ebay oder auch zum Verkauf auf Messen bzw. über Auktionen. Die Vorteile für Sie als Poolanbieter liegen auf der Hand:

- Preiswerte Gebühren
- Keine niedrigen Startpreise, sondern Marktpreise
- Schnelle Bearbeitung
- gewissenhafte, exakte Bestimmung der Karten
- Mehreinnahmen durch Premiumverkäufe
- Monatliche Auszahlung
- **Keine eigene Arbeit für den Verkauf – wir verkaufen für Sie 365 Tage / 24 h lang**

Wichtig sind aber auch die Vorteile, die sich durch die vermehrte Poolware für unsere Kunden ergeben:

- Ständig neue (vor allem interessante) Karten
- Die Kunden kaufen von 19 (23) Anbietern (mit akpool), zahlen aber nur einmal Versand oder gar nicht (ab 10 Euro Bestellwert)
- Einheitliche Beschreibungen
- Einheitlicher Servicestandard

Für uns als akpool GmbH sind die teureren Karten im Verkauf interessanter, da sie mehr Provision einbringen, was aber noch wichtiger ist, diese Karten verkaufen sich auch schneller. Kontraproduktiv ist es, wenn uns Karten geschickt werden, die vorher selbst im Ebay angeboten wurden – da dadurch eine unnötige Preiskonkurrenz entsteht. Hinzu kommt, dass unsere Einstellkosten bei ebay niedriger sind, als ihre. Zusammengenommen mit der entstehenden Arbeit, entstehen bei den meisten anderen Anbietern so Kosten pro Karte von durchschnittlich mehr als 2 Euro.

Beispiel: 10 Euro Karte – sie bekommen 8 Euro von uns (ohne Premiumverkäufe)

Im ebay: 10 Euro Karte

- Verkaufsprovision 0,85 Euro
- Einstellgebühr 0,35 Euro
- Paypal 0,50 Euro
- Eigenes Einstellen 0,50 Euro bis 1 Euro
- Arbeiten für Kontoauszüge, Versand, Emails etc. 0,50 Euro
- Zusammen: 2,70 – 3,20 Euro je Karte (ca. 30% des Kartenpreises)

Prozentual noch teurer wird es, wenn günstigere Karten ins Ebay eingestellt werden, da die Arbeitskosten nicht günstiger werden. Bei einer 6 Euro Karte entstehen so Kosten von 40-45 % des Verkaufspreises. Im Vergleich dazu entstehen beim akpool nur ca. 28% Kosten.

Einstellgebühren 2017:

Kartenpreis	Einstellgebühr
4 €	0,75 €
5 €	0,65 €
6 €	0,60 €
7 €	0,50 €
8€	0,35 €
9 €	0,20€
10 €	0,10€
>10 €	0 €

Entscheidend, ob wir Karten aus Ihrem Bestand online stellen, sind 2 Kriterien:

1. Befindet sich die Karte in einem sehr guten Zustand?

bzw.

2. Ist der angestrebte Verkaufspreis (Ihr Kartenpreis + 20%) am Markt durchsetzbar?

Bei Fragen kontaktieren Sie uns per Email oder Telefon.

MfG Daniel Seidel